

apabi 阿帕比

全民数字阅读

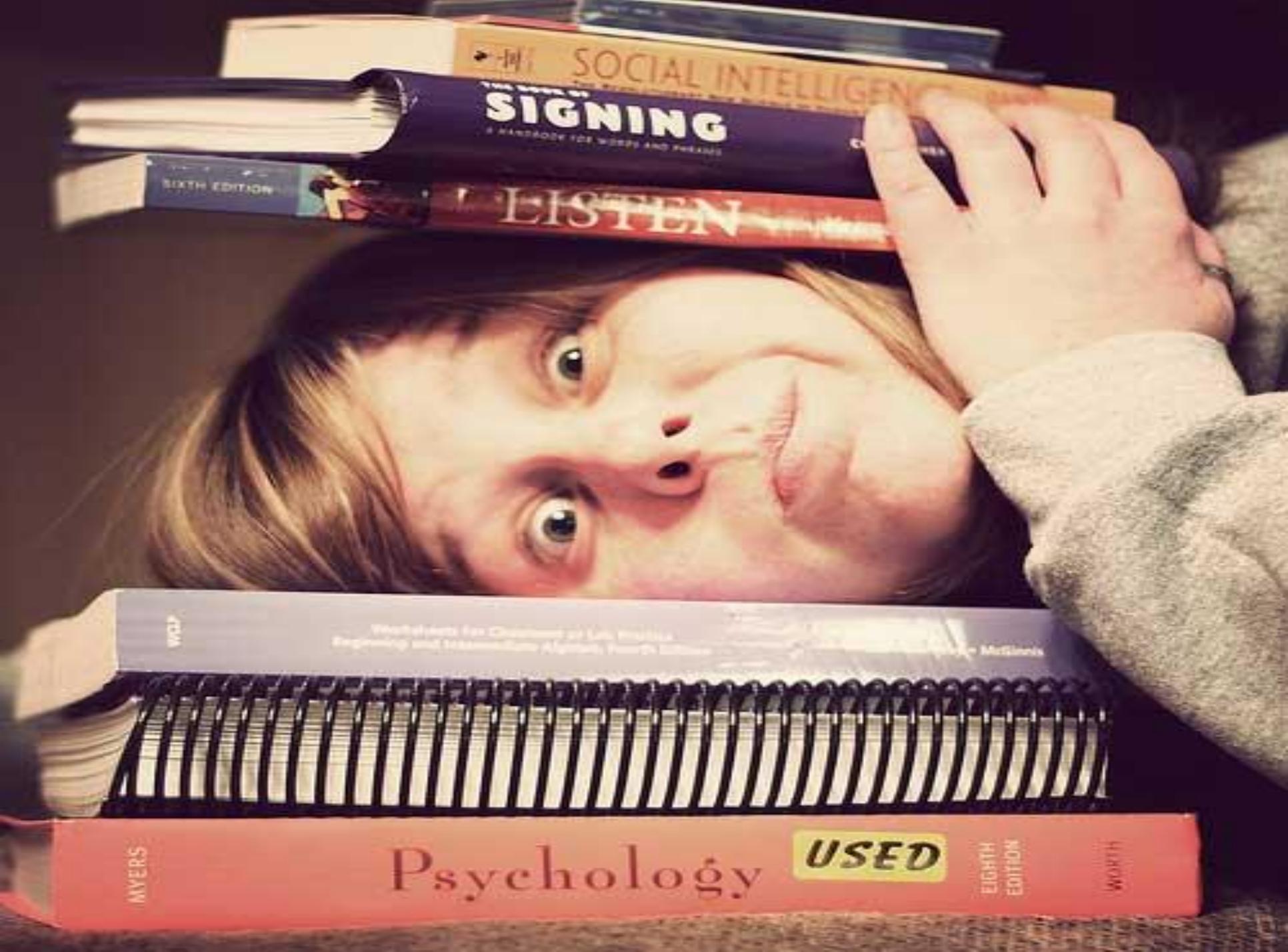


中華數字書苑

-方正中文電子書-

總代理：文崗資訊股份有限公司
出版者：北京方正阿帕比技術有限公司





SOCIAL INTELLIGENCE

THE BOOK OF SIGNING
A HANDBOOK FOR WORDS AND PHRASES

LISTEN

SIXTH EDITION

Workshops for Children at Life, Problem Solving and Intermediate Algebra, Fourth Edition

MYERS

Psychology

USED

EIGHTH EDITION

WORTH

品牌特色

版權

出版社正式授權，版權無疑慮

繁體
閱讀

內文直接簡繁字轉換
閱讀輕鬆無障礙

加值
功能

拷貝文字、書籤、註記、
螢光筆、劃線



收錄範圍



Apex Information

方正電子書

收錄

- i 大陸500多家出版社
- i 超過80萬種圖書
- i 持續增加中

內容主題

科普知識、工藝技術、經濟管理
醫藥衛生、教材教輔、社會科學
自然科學、文學藝術、政治軍事
生活休閒、歷史地理、交通運輸
外語學習、哲學宗教、法律規範

1

使用指引



使用前注意事項

❖ 使用方式

- 透過網際網路連線
- IP範圍內直接使用
- 離線閱讀請下載**Apabi Reader** 閱讀器



首頁畫面



Apex Information



中华数字书苑
CHINA DIGITAL LIBRARY

| English | 下载Apabi Reader | 帮助



成為書苑的註冊用戶，您可以--

擁有自己的個人書苑

管理自己的借閱、檢索器、評論、打分、推薦等
個人資訊。

[立即註冊 >>](#)

登錄

您的IP是：220.136.19.45， 您尚未登陸。

用戶名：

密碼：

驗證碼： 7296

[登錄](#)

[IP登錄](#)

[還沒有中華數字書苑帳號？](#) [立即註冊](#)

首頁畫面

離線閱讀需下載
ApabiReader



中華數字書苑
CHINA DIGITAL LIBRARY

此為成功登入的訊息

來自 59.120.40.122 的用戶

登錄 | 我的書苑 | English

下載Apabi Reader

幫助

檢索

高級檢索

快速檢索

全部 電子圖書1 電子圖書2 電子圖書3 電子圖書4

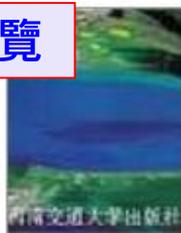
01 02 03 04 05 06 07 08 下一頁

電子圖書13,100

自定義排序： 出版時間↑ 出版時間↓ - 只顯示可整本閱讀的書

分類瀏覽

- 中國法
- 哲學、宗教 (690)
- 社會科學總論 (648)
- 政治、法律 (720)
- 經濟 (1734)
- 文化、科學、教... (1075)
- 語言、文字 (832)
- 文學 (231)
- 藝術 (890)
- 歷史、地理 (666)
- 自然科學總論 (96)
- 數理科學和化學 (925)
- 天文學、地球科學 (154)
- 生物科學 (256)
- 醫藥、衛生 (2033)
- 農業科學 (200)
- 工業技術 (1429)
- 交通運輸 (226)



交通土木工程測量
作者：曹智翔 鄧明鏡等
出版社：西南交通大學出版社
出版時間：2008



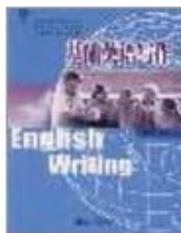
巧避英語陷阱
作者：嚴成芬
出版社：北京理工大學出版社
出版時間：2007



三維斷裂力學問題求解：超奇異積分方程方法
作者：陳夢成
出版社：西南交通大學出版社
出版時間：2007



北京影視藝術研究報告
2006
作者：北京市哲學社會科學規劃辦公室 北京市教育委員會 北京影視藝術研究基地
出版社：同心出版社
出版時間：2006



檢索電子書

納米 檢索 高級檢索

納米 在電子圖書中檢索

納米 在圖書章節中檢索

close

兩岸用語查詢

<http://chinese-linguipedia.org/clk/index.php>

只顯示可整本閱讀的



三維斷裂
奇異積分
作者：陳
出版社：
社
出版時間

大學出版

檢索條件

資源庫： 全部 電子圖書1 電子圖書2 電子圖書3 電子圖書4

檢索範圍： 全部 書名 作者 出版社 ISBN 目錄 正文

縮小範圍
限定條件

自定義排序： 按相關度排序 出版時間↑ 出版時間↓

01

學、**納米**機械學、
理、介觀物理、配

-----108

-----109

-----109

篩選

全部 2014

2013 2012

2011 2010

2009 2008

2007 2006

特特別介紹了與人

-----7

-----8

-----14

檢索時，使
用語，如：奈

納米科技

作者：楊志伊 / 出版社：機械

作為**納米**科技的基礎教材，本書系

納米生物學、**納米**電子學、**納米**材

位化學等相關基礎理論也進行了簡

思考題

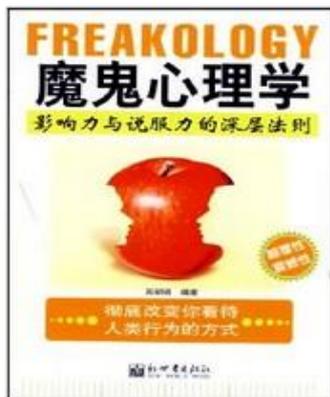
書目資訊



Apex Information

中華數字書苑 > 電子圖書 > 魔鬼心理學：影響力與說服力的深層法則

魔鬼心理學：影響力與說服力的深層法則



責任者： 鄧明明

出版社： 新世界出版社

出版日期： 2008-9-1

ISBN： 978-7-80228-866-9

中國法分類名稱： 商業心理學、市場心理學 ...

平均 (5) ★★★★★

線上閱讀

借閱

分享到：

★ 收藏

📖 推薦

您還可以通過以下方式借閱本書：



點擊二維碼，掃描借書



下載到Kindle



下載到閱讀器

讀

您還可以通過以下方式讀書：



iphone/ipad



Android



手機WAP

書內檢索：



流覽歷史

1 職場禮儀：打造你的職...

2 職場這點事：你身邊...



湯濤

學林出版社

3 北大法學院親歷記

4 法學魅力

摘要

本書從人類行為的心理學原理為基礎，重點論述了互惠原理、承諾和一致原理、社會認同原理、喜好原理、權威原理以及短缺原理六個方面的知識。

目录

[-] 前言 心理真相顛覆你的思維	收藏	3
[+] 第一章 心理真相顛覆你的思維——互惠原理	收藏	11
[+] 第二章 人們為什麼常說“言必行、行必果”——承諾和一致原理	收藏	45
[+] 第三章 怎樣才能取得他人的認同？——社會認同原理	收藏	65
[+] 第四章 投其所好和愛屋及烏有關係嗎？——喜好原理	收藏	99
[+] 第五章 為什麼說權威原理無處不在呢？——權威原理	收藏	149

讀過此書的人還讀過

1 現代西方哲學論著選讀

2 中式領導力

3 管理心理學

4 權力的分配與權力的角逐

5 挫折磨煉智慧 上冊

6 挫折磨煉智慧 下冊

7 硬權力與軟權力

延伸閱讀

8 挫折論 走向成功的必...

線上閱讀畫面(不需使用閱讀器)



Apex Information

目錄 ^



第 3

頁 / 共 201 頁

確定



檢索

書籤

功能列

目錄

- [-] 前言 心理真相顛覆你的思維(3)
- [+] 第一章 心理真相顛覆你的思維——五
- [+] 第二章 人們為什麼常說“言必行、行
- [+] 第三章 怎樣才能取得他人的認同?—
- [+] 第四章 投其所好和愛屋及烏有關係嗎
- [+] 第五章 為什麼說權威原理無處不在呢
- [+] 第六章 藍苔和龍舌蘭是一樣的嗎?—

使用目錄超連結
進行章節閱讀

前 言

內文

心理真相顛覆你的思維

哥倫比亞學大學教授赫基斯先生曾說：“如果一個人能夠把他所有的時間都花在以一種很超然、很客觀的態度去尋找事實的話，他的憂慮就會在他知識的光芒下，消失得無影無蹤。”那麼，是不是說，世界上的確存在這樣一種知識，能夠讓人們活得超然卻又不失客觀，活得輕鬆而又自在呢？答案是肯定的，這種知識就蘊藏於心理學之中！

和人心的龐雜一樣，心理學的範疇也極其龐雜。人類仰望星空會感嘆宇宙深奧難解，但當人類俯瞰自身的內心世界時，也一樣會有解不開的種種迷思。因此心理學成為當今科學領域中大眾唯一的“熟悉的陌生人”。

以下一些問題猶如天使的發問一樣清澈單純，但是背後的答案卻會讓你感慨猶如魔鬼般狡詐和具有顛覆性：



2

借閱(離線閱讀)

➤ **Apabi Reader借閱**

Apabi Reader借閱 - 下載圖書



- [整理夾]

文件(E) 編輯(E) 檢視(V) 檔案(D) 審閱(R) 工具(I) 視窗(W) 幫助(H)

整理夾 / 0

整理夾 x

- 書架
 - 我的圖書
 - 我的借閱
 - 借閱的書
 - 購買的書
- 資料夾

魔鬼心理学：影响力与说服力的深层法则

下載圖書畫面



魔鬼心理学：影响力与说服力的深层法则

標籤

本地檔案名：C:\Users\user\AppData\Roaming\Founder\Apabi Reader\Share\Jus\ELibrary\CEBX\134m.20090310-m802-w014-040
下載百分比： 下載信息：
文件大小：368 / 1385 KB
下載地址：<http://sysallcebx.apabi.com/cebxdownl>

下載認證文件
下載內容文件

下載完成- 整理夾



Apex Information

- [整理夾]

文件(E) 編輯(E) 檢視(V) 檔案(D) 審閱(R) 工具(I) 視窗(W) 幫助(H)



整理夾

添加標籤

書架

- 我的圖書
- 借閱的書
- 心理學
- 新標籤
- 購買的書

資料夾



古今智慧笑话集成



电脑网络实用大全

魔鬼心理学：影响力与说服力的深层法则

輕鬆管理下載後的所有圖書



古今智慧笑话集成

標籤

本地檔案名：C:\Users\user\AppData\Roaming\Founder\Apabi Reader\Share\Jus\ELibrary\CEBX\133m.20121114-ypt-889-1677

下載百分比： 下載信息：

文件大小：4896 / 18132 KB

下載地址：<http://sysallcebxs.apabi.com/cebxdwnl>

下載認證文件

下載內容文件

整理夾- 續借 & 手動歸還



Apex Information

- [整理夾]

文件(E) 編輯(E) 檢視(V) 檔案(D) 審閱(R) 工具(I) 視窗(W) 幫助(H)

整理夾 / 0

整理夾



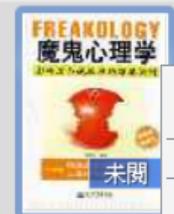
- 書架
 - 我的圖書
 - 借閱的書
 - 心理學
 - 新標籤
 - 購買的書
- 資料夾



古今智慧笑话集成



电脑网络实用大全



魔鬼心理学：影响力与说服力的深层

- 開啟
- 重新命名
- 去除未閱讀標記
- 添加標籤
- 添加圖書...
- 借閱信息
- 續借此書**
- 歸還此書**



魔鬼心理学：影响力与说服力的深层法则

CEBX 文件

本地檔案名：C:\Users\user\AppData\Roaming\Founder\Apabi Reader\Share\Jus\ELibrary\CEBX\134m.20090310-m802-w014-04
最近存取時間：2014年5月10日
最近修改時間：2014年5月10日
創建時間：2014年

a. 閱讀模式多介面(原模式)



Apex Information

- [魔鬼心理学：影响力与说服力的深层法则]

文件(E) 編輯(E) 檢視(V) 檔案(D) 審閱(R) 工具(I) 視窗(W) 幫助(H)



整理夾 x 魔鬼心理学：影响力... x 讀書模式

目錄
前言 心理真相颠覆你的思维
第一章 心理真相颠覆你的思维——
第二章 人们为什么常说“言必行、
第三章 怎样才能取得他人的认同？
第四章 投其所好和爱屋及乌有关系
第五章 为什么说权威原理无处不在
第六章 芦荟和龙舌兰是一样的吗？

讀書模式切換鍵

魔鬼心理学

——影响力与说服力的深层法则

邓明明/编著

a. 閱讀模式多介面(切換至讀書模式)



Apex Information



放大

頁面選擇

目錄

選取文字

第一章
天下有免費的午餐嗎? 5

時候償還你。
有的文明,是做人的基石,是 interpersonal 關係的基礎。
。email 為什麼是免費的? 在门户网站浏览新
聞為什麼是免費的? 這是因為它最大限度地把互惠原則應用在了
互聯網中,用戶心存感激之後,就會尋找機會回報。

◎ 吃人的嘴軟,拿人的手短

互惠原理之所以成為如此有效的說服他人的工具,一個重要的原因就在於它所蘊藏的巨大力量。在互惠原理的影響下,人們會輕易答應一個在沒有負債感時一定會拒絕的請求。即使是一些平時頗具影響力的因素,和互惠原理一比也都相形見绌。

如果在你的生活、工作中,他人主動給予你一些好處,你的行為就很可能因此而改變。

對那些平常我們不喜歡的人,像不請自來的推銷員、令人討厭的點頭之交,或是一些稀奇古怪的組織的代表,只要他們在提出請求之前送我們一個小小的人情,我們就極有可能答應他們。

讓我們來看一個美國大眾大都碰到過的例子吧。

黑爾·克里希納社(印度教里膜拜毗濕奴神的教派的尊主)是一個發源于印度加爾各答,有著上百年歷史的東方宗教團體。在二十世紀七十年代,這個團體突然取得了令人矚目的發展。不僅追隨者數量大增,而且其擁有的財富和房地產數目也急劇增長。該團體經濟實力的增長得益于一系列的活動,而其社員在公共場所發起的募捐活動是迄今為止最主要的也是最引人注目的。在美

魔鬼心理學 THE UNTHINKABLE PSYCHOLOGY
6 | 影響力與說服力的深層法則

國,很多人至今對這個會社早期的募捐活動記憶猶新:一群戴身克里希納的人,手拿念珠和鈴鐺,走在城市的街道上。他們通常都剃著光頭,穿著不合身的袍子,打著綁腿,他們一邊齊聲唱著聖歌,一邊請人們為他們捐款。

這種募捐的方式雖然非常引人注目,但卻不是很有效。一般的美國民眾覺得克里希納的信徒很古怪,因此不大情愿把錢捐給他們。克里希納的會社很快就意識到他們遇到了一個很棘手的公共關係問題,因為那些可能捐款的人不喜歡克里希納的會社成員的外表、穿著和行為。如果這個會社是一個普通的商業組織,那問題很好解決,改變那公眾不喜欢的東西就是了。可是,克里希納的會社是個體,其成員的外表、穿著和行為都與宗教信仰有關。

眾所周知,不論在哪个教派中,宗教因素因世俗的原因而改變。因此,克里希納的會社非常聰明的解決辦法。他們採用了一種新的方式:方式是根據互惠原理來提出募捐請求的對募捐者有好感。

正如後來的研究所證明的,這種以克服人們對募捐者的厭惡感。新的公共場所(機場是他們的最愛)募捐請求之前,他們會先給募捐書(通常是《薄伽梵歌》、一性)的雜誌,或者是採用最的過路人會突然發現一到了衣服上,而且就表示不想要這朵花

呈客
一次
很多
的多少
談判的
雙方互惠

b. 簡繁文字輕鬆換



檔案(D) 審閱(R) 工具(I) 視窗(W) 幫助(H)

- 檔案屬性(D)... Ctrl+D
- 提升許可權(P)...
- 複製認證文件(B)...
- 恢復認證文件(R)...
- 簡繁轉換(G)**
- 導出註釋信息(O)...
- 匯入註釋信息(I)...
- 背景音樂(U)
- 數位簽章(S)

只需要設定第一次唷!!

魔鬼心理學 | THE UNTHINKABLE PSYCHOLOGY
4 | 影響力與說服力的深層法則

院,而且熱了渠家大院。晉商故里祁縣渠家大院對全國現任的村黨支部書記、村委主任和六十歲以上的農村老黨員憑當選証或鄉鎮人民政府介紹信和有效身份証明,可免費參觀祁縣晉商老街上的六個景點。這些被邀請免費參觀的每一個村官在當地都有一定的追隨者,具有相當的影響力。由于互惠的心理效應,他們主動為景區提供建議,不僅自家單位組團參觀,還介紹了不少兄弟單位前往旅游。

一個日本富翁的發家致富經歷可以極好地說明互惠原理對未來產生的深遠影響:

他是一個從事批發麻繩的商人。剛開始,他把從廠家拿的貨物原價賣給顧客,因為他的麻繩如此便宜,人們都樂意到他那兒購買,成了他的忠實客戶。在他生意不斷壯大后,他一方面向廠家訴說自己辛苦卻沒酬勞,要求降低

C. 全文檢索快速找



文件(E) 編輯(E) 檢視(V) 檔案(D) 審閱(R) 工具(I) 視窗(W) 幫助(H)

撤消(U) Ctrl+Z
恢復(R) Ctrl+Shift+Z
複製(C) Ctrl+C
全部選定(A) Ctrl+A
檢索(E) Ctrl+F
搜尋(S)... Ctrl+Shift+F
查找下一個(N) Ctrl+G
查找上一個(P) Ctrl+Shift+G
書籤(B)

學：影响力... x

128 / 201

搜尋欄

結束搜尋：

總共搜尋個數：
4

搜尋結果 4

- 言心理真相顛覆你的思維哥倫
- 錄心理真相顛覆你的思維天下
- 影響著布萊格的情緒和思維。最
- 一樣能刺激大腦的快速思維，

搜尋結果

第四章 投其所好和愛屋及烏有關係嗎? 125

由于個人生活的挫折，她的臉上總是挂著讓人心情沉重、憂郁的烏云。每當看到那張陰郁的臉，布萊格都感到心情無法開朗起來。它影響著布萊格的情緒和**思維**。最后，布萊格不得不忠告他的私人秘書：“每天練習十分鐘的笑。”強迫微笑的結果改變了秘書的心態。不久他的私人秘書就習慣性地從內心笑起來。

心理學家發現，笑和興奮的情緒一樣能刺激大腦的快速思維，啟用還未被使用的腦區，因而有助於開拓思路和自由聯想、提升影響力。更重要的是，笑能讓頭腦清醒，讓心胸寬闊，認識、包容複雜的局面和人際關係。笑也影響著情緒的狀態，在做計劃或決策時，只要人的心情好，態度也會積極樂觀，因而作出的決定也充滿希望。

笑還能提高人的記憶力，因為人的記憶力隨心理狀態而波動，愉快的心理，會容易讓你記住很多事。研究證明，一分鐘的笑能產生四十五分鐘的放鬆作用。生活在幸福中的人最大的特色就是他們總是那麼輕鬆、愉悅，他們總是笑容滿面。

d. 重點內容隨手記



- 前言 心理真相顛覆你的思維
- 第一章 心理真相顛覆你的思維——
- 第二章 人們為什麼常說“言必行、
- 第三章 怎樣才能取得他人的認同？
- 第四章 投其所好和愛屋及烏有關係
- 第五章 為什麼說權威原理無處不在
- 第六章 蘆薈和龍舌蘭是一樣的嗎？

- 基本工具(B)
 - 縮放工具(Z)
 - 註釋工具(I)
 - 朗讀工具(V)
 - 語言(L)
 - 選項(O)... Ctrl+K
- 箭頭線工具(A)
 - 直線工具(L)
 - 矩形工具(R)
 - 橢圓工具(E)
 - 多邊形工具(O)
 - 自由畫線(E)
 - 下劃線(U)
 - 刪除線(C)
 - 加亮(H)
 - 便簽(N)
 - 屬性設置(S)...

加值功能區

家都喜歡去收集限量版的各色物品，也是很好的例証。目的在於限量版的物品會無限升值，會給人們帶來盈利。所以人們競相去收集。

user

2014/07/10 00:00

說的好

(二) 短缺并不代表完美

短缺并不代表完美。例如，在一個 IT 公司里，除了前台，几乎整個公司的員工都以男性為主。在這個時候，負責前台接待的几位女性便尤其受到公司男員工的青睞。這并不代表這些女員工有多優秀多美麗。所以說，短缺，從一定程度來講，并不代表著完美。

(三) 短缺不是固定不變的

短缺不是固定不變的，通過一些特別的手段，我們可以很好地“制造短缺”。

e. 個人註記永留存



檔案(D) 審閱(R) 工具(I) 視窗(W) 幫助(H)

- 檔案屬性(D)... Ctrl+D
- 提升許可權(P)...
- 複製認證文件(B)...
- 恢復認證文件(R)...
- 簡繁轉換(G)
- 導出註釋信息(O)...**
- 匯入註釋信息(I)...
- 背景音樂(U) >
- 數位簽章(S)

導出註釋信息

文件路徑: sers\user\AppData\Local\Temp\175

選擇註釋文件

儲存於(D): 桌面

最近的位置

- 網路系統資料夾
- client 檔案資料夾
- MagV 檔案資料夾
- 工作報告 檔案資料夾
- 業績 檔案資料夾
- BABY 檔案資料夾
- e與照片 檔案資料夾
- MARC 檔案資料夾
- 中華大學 檔案資料夾

類型選擇

- 自由畫線
- 下劃線
- 直線
- 箭頭線

檔案名稱(N): **魔鬼心理學**

存檔類型(T): Ann 文件(*.ann)

存檔(S) 取消

f. 編輯複製再利用



Apex Information

- [魔鬼心理学：影响力与说服力的深层法则]

文件(E) 編輯(E) 檢視(V) 檔案(D) 審閱(R) 工具(I) 視窗(W) 幫助(H)

174 / 201

整理夾 複製文字 魔鬼心理学：影响力... x

複製文字

目錄

- 前言 心理真相顛覆你的思維
- 第一章 心理真相顛覆你的思維——
- 第二章 人們為什麼常說“言必行、
- 第三章 怎樣才能取得他人的認同？
- 第四章 投其所好和愛屋及烏有關係
- 第五章 為什麼說權威原理無處不在
- 第六章 蘆薈和龍舌蘭是一樣的嗎？

人才，是這個社會候選人最多當選人卻最少的一類人群，因為其稀有性，從而被社會這個“大伯樂”尋尋覓覓甚久卻始終樂此不疲。

那麼，在我們的現實生活中，如何利用短缺原理成為人？如何讓他人感受到你的影響力？如何讓他人對你的發言說“YES”是我們下一節要著重討論的問題。

◎ 短缺所帶來的影響

(一) 價格影響

再來看看日常生活中，這條法則對我們造成了什麼樣的影響。

允許手形工具選擇文本(W)

複製到剪貼簿(C)

複製為表(I)

另存為表(V)

檢索(E)...

搜尋(S)...

添加書籤(B)

添加便簽(O)

添加批註(M)

下劃線(U)

刪除線(R)

加亮(H)

刪除當前頁註釋(E)

新增到整理夾(G)



Thank You !



台北：(02)2658-9252
台中：(04)2233-2346
高雄：(07)310-6615



mail: apexi@apexi.com.tw